

F U N C T I E P R O F I E L

“Technisch commercieel adviseur”

- **Positie in de organisatie**

- De functie valt hiërarchisch onder de directie

- **Doel van de functie**

- Het leveren van een belangrijke bijdrage aan de realisatie van onze bedrijfsdoelstellingen. Coatingvloer wil met deze functie haar kwaliteit en uitvoerproces maximaliseren.

- **Resultaatgebieden**

- Verkopen van industriële epoxyvloeren en kunstharsgebonden vloersystemen op locatie
- Meedenken in uitbreiding commerciële sales activiteiten, omzetverhoging en margebewaking
- Projectbezoeken inplannen en uitvoeren. Deze in detail volgens protocol (juridisch) uitwerken in rapporten en mogelijke verbeteropties aandragen
- Het opvolgen van de projectbezoeken naar klanten en technische adviserende ondersteuning
- Voorbereiden van projecten in uitvoering voor uitvoerteams (materiaal, aandachtspunten, afspraken met klanten)
- Het aansturen van uitvoerteams
- Het uitbreiden in uitvoerteams
- Het verzorgen van de oplevering cq after sales fase

- **Functie-eisen**

- Een passie voor kunsthars vloersystemen en goede commerciële en communicatieve vaardigheden
- Minimaal 2 jaar ervaring met kunstharsgebonden vloersystemen
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal
- Goede engelse spreekvaardigheid
- Zelfstandig, stressbestendig en gedisciplineerd
- Aantoonbaar enthousiasme en zeer nauwkeurig kunnen werken
- Geen 9 tot 5 mentaliteit, flexibele inzetbaarheid
- Gevoel voor commercie, stijl en klasse is een pr

- **Competenties**

- Doelgericht
- Integer en Representatief
- Teamplayer en goed kunnen luisteren
- Overtuigingskracht

coatingvloer.nl biedt een prettige en professionele werkomgeving binnen een

enthousiast team waar ruimte is om talent te ontwikkelen en/of persoonlijke ontwikkeling. Het salaris, de bijkomende emolumenten en secundaire arbeidsvoorwaarden zijn, afhankelijk van de kennis en werkervaring, in alle gevallen uitstekend.